

WWW.ROSALVOBARRETO.COM.BR

CAPTAÇÃO DE ALTA PERFORMANCE

OS SEGREDOS DA CAPTAÇÃO DE IMÓVEIS

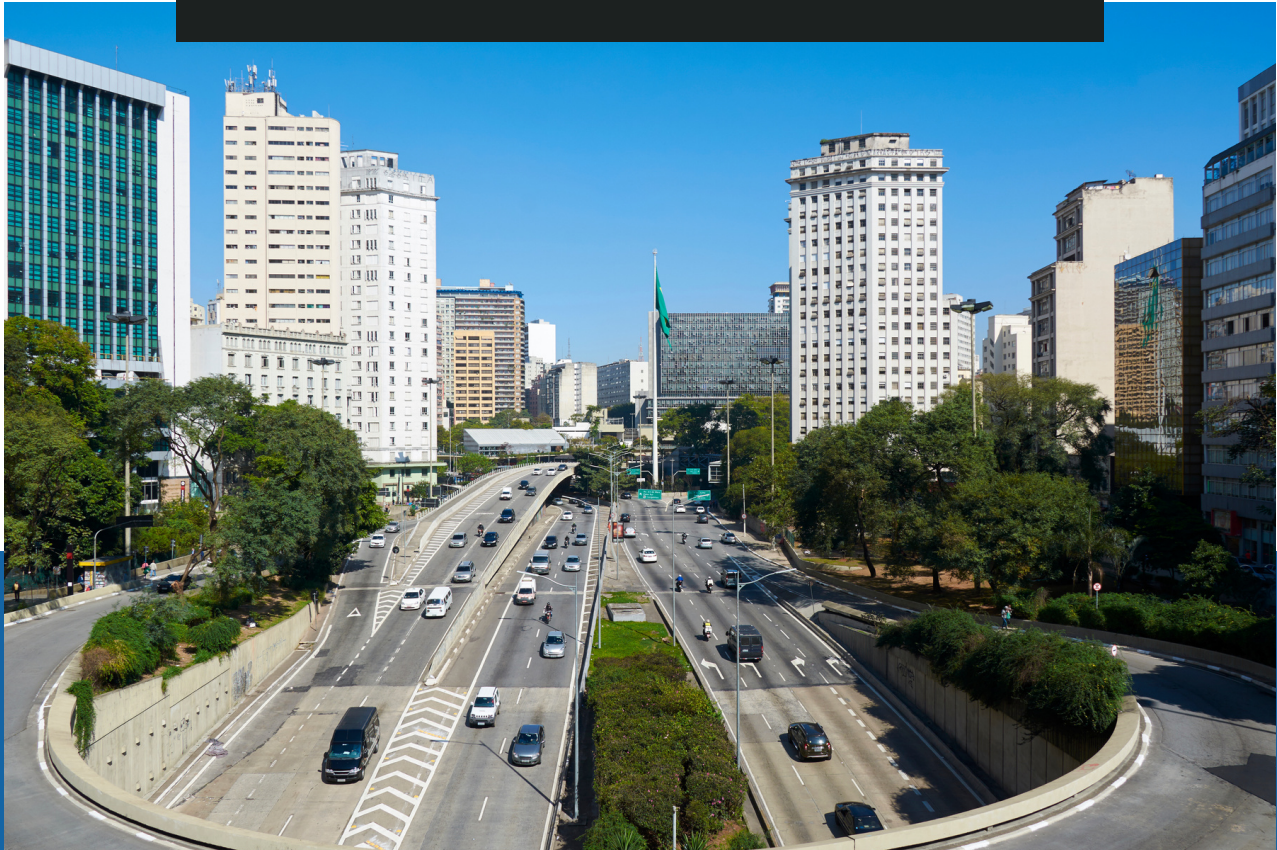
DOMINE A ARTE DA PROSPECÇÃO

CURSO ONLINE



QUANTO MAIS IMÓVEIS DE QUALIDADE CAPTAR,
MAIORES SÃO AS CHANCES DE ATENDER AOS
CLIENTES E PROSPECTAR NOVOS NEGÓCIOS.


Rosalvo Barreto
SOLUÇÕES PARA SUA IMOBILIÁRIA



PARA ATRAIR PROPRIETÁRIOS INTERESSADOS EM ALUGAR SEUS IMÓVEIS E FORNECER UM SERVIÇO DE QUALIDADE, É ESSENCIAL EMPREGAR ESTRATÉGIAS EFICAZES.


DESCUBRA AS ESTRATÉGIAS ESSENCIAIS PARA CAPTAR IMÓVEIS E COMECE A REVOLUCIONAR O SETOR DE ALUGUEL DA SUA IMOBILIÁRIA.

ESTÁ NA HORA DE PLANEJAR ESTRATÉGIAS PARA CONSEGUIR CAPTAÇÕES MAIS ASSERTIVAS!

Quanto mais imóveis forem captados, e com qualidade, maiores serão as chances de atender às necessidades e desejos dos clientes, além de possibilitar a prospecção de novos clientes. A captação de imóveis se torna um desafio instigante e estratégico, exigindo habilidades de negociação, conhecimento do mercado local e capacidade de identificar oportunidades.

Captar rápido, alugar ainda mais rápido!

WWW.ROSALVOBARRETO.COM.BR

 (41) 98738-4314

SOBRE O CURSO

No mercado imobiliário, a captação de imóveis é de extrema importância. Cada imóvel é único e não pode ser facilmente substituído, tornando esse processo desafiador. Quanto mais imóveis de qualidade captar, maiores são as chances de atender aos clientes e prospectar novos negócios.

Um processo de captação assertiva aumenta suas chances de alugar mais rápido!



Público-alvo

Este curso exclusivo foi criado especialmente para donos de imobiliárias e captadores de imóveis, para te fazer entender como enfrentar os desafios da captação de imóveis com total confiança e maestria. Com nossas estratégias sólidas e orientações práticas, você estará um passo à frente da concorrência, assegurando captação rápida e contratos de aluguel eficientes.

Neste curso, você terá acesso aos 5 fundamentos essenciais para realizar uma captação de imóveis efetiva, e assim, alcançar resultados extraordinários em sua carreira no mercado imobiliário. Vamos juntos descobrir o caminho para o sucesso na captação de imóveis!

Com o conhecimento e experiência no mercado de mais de vinte anos, Rosalvo Barreto irá te ensinar tudo que é preciso para o trajeto que poucas imobiliárias conhecem: a consolidação no mercado. **A partir do momento em que você adquire mais conhecimento, você vai mais longe.**

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

O QUE VOCÊ VAI
APRENDER NO CURSO?

DESENVOLVENDO ESTRATÉGIAS ASSERTIVAS

4 passos para uma base de estratégia sólida; Como elaborar um plano de ação efetivo; Aprenda a captar com foco direcionado.

UMA EQUIPE TREINADA: O DIFERENCIAL DA EXCELÊNCIA

Conheça os diferentes perfis de captadores; Como criar um bom relacionamento com proprietários; Utilizando gatilhos mentais para impulsionar a captação

NEGOCIAÇÃO IMOBILIÁRIA DESCOMPLICADA: SUCESSO GARANTIDO

Descomplicando as partes burocráticas; Compreendendo o papel do captador; POP - Procedimento Operacional Padrão; Fazendo a captação de imóveis na nuvem.

POTENCIALIZE SUA CAPTAÇÃO COM CRM

Como montar uma ficha de captação eficaz; Entenda o funil de captação; Descubra os principais motivos de perda de leads.

MARKETING ESTRATÉGICO: TRANSFORMANDO LEADS EM CONTRATOS

Aprenda a qualificar leads de forma efetiva; Explore estratégias de Marketing Online e Offline; Conheça as melhores ferramentas de automação; Transforme o Marketing de Conteúdo em seu aliado.

TECNOLOGIAS PARA CAPTAR: ESTEJA À FRENTE DA CONCORRÊNCIA

Descubra a importância da presença online; Conheça os melhores softwares para imobiliárias; Explore plataformas de captação de imóveis.

ROSALVO BARRETO

Rosalvo Barreto, é doutor em Administração, mestre em Marketing Internacional, especializado em Consultorias a empresas familiares. Atua há quase três décadas como consultor especializado à imobiliárias, prestando serviços no mercado nacional e internacional, com trabalhos realizados na Argentina, México e Portugal, além de todo o Brasil.

ÁREA DE GESTÃO

- Phd em Administração | Universidade Nacional de Misiones AR
- Pós-graduação em Terapia familiar sistêmica | Centro de formação e estudos terapêuticos da família – SP
- Especialização em consultoria a empresas familiares | Universidad Camilo José Cela – Espanha
- Formação em gestão imobiliária | UCB
- Franchising | ABF
- Management Style Disney Service Style Disney | Disney University – Flórida

ÁREA DE MARKETING E VENDAS

- Mestre em Marketing Internacional | Universidad de La Plata – Argentina
- Negociação | Berkeley University
- Pós-graduação em Marketing | FGV
- Creative Style Disney | Disney University – Flórida
- Publicitário - DRT/Pr

ESPECIALIZAÇÕES COMPLEMENTARES

- Extensão em Direito Imobiliário | Universidade FMU
- Especialização em neurolinguística | ESPNL



PRÊMIOS

- 5 Prêmios Top de Marketing ADVB
- 2 Prêmios Marketing Direto Nacional da ABEMD
- 1 Prêmio Master Imobiliário FIABCI (1998 case Apolar imóveis)
- 1 Top Comercial ACP