

GERÊNCIA DE LOCAÇÃO

CURSO EAD



PROPRIETÁRIOS E GERENTES FOCADOS NO
MESMO OBJETIVO: GERIR PARA O CRESCIMENTO,
PESSOAL E FINANCEIRO.



QUEM NÃO ALUGA, NÃO TEM RECEITA RECORRENTE.

**ESTÁ NA HORA DE EXTRAIR O MELHOR DOS SEUS
PROCESSOS E ATENDENTES PARA CONSEGUIR
RESULTADOS MELHORES NA LOCAÇÃO.**

LOCAR MAIS, E MUITO MAIS RÁPIDO.

VOCÊ ALUGARIA MAIS IMÓVEIS, SE SOUBESSE AS MELHORES ESTRATÉGIAS DE ATAQUE.

Sua locação não performa tão bem quanto você deseja, pois, é necessário conhecer as melhores estratégias. Neste curso, você vai aprender o que é necessário para locar mais, e mais rápido, além de aprender a gerenciar toda a sua equipe, e criar planos de estratégias eficientes no setor da locação. Você também irá compreender todos os aspectos do gerenciamento, numa linguagem simples, e conhecerá ferramentas de gestão.

Este curso atualiza proprietários de imobiliária para que possam preparar seus gestores, bem como gerentes que já atuam, ou atendentes de locação que almejam uma carreira na imobiliária.

WWW.ROSALVOBARRETO.COM.BR

 (41) 98738-4314

SOBRE O CURSO

A locação é um setor fundamental em todas as imobiliárias, pois é este o departamento que é capaz de pagar todas as contas e despesas mensais da imobiliária. Mas, mesmo com a existência de um departamento de locação, muitas imobiliárias não performam tão bem, afinal, falta foco na equipe, na gestão nos procedimentos, e nos resultados.

As imobiliárias que conhecem a fundo estratégias eficientes de locação conseguem locar mais, e muito mais rápido.



Público-alvo

Esse curso é indicado para proprietários e gerentes de imobiliária que queiram aperfeiçoar métodos de gestão da locação, bem como profissionais que queiram seguir carreira no mercado imobiliário, agregando valor nos serviços, abrindo portas para negócios e fortalecendo a confiança de clientes.

O Curso Gerência de Locação de Imóveis foi idealizado com foco em resultados, e ferramentas de gestão que possibilitem, organizar, planejar, controlar e executar atividades trazendo os melhores resultados possíveis. Este curso atualiza proprietários de imobiliária para que possam preparar seus gestores, bem como gerentes que já atuam, ou atendentes de locação que almejam uma carreira na imobiliária.

Com o conhecimento e experiência no mercado de mais de vinte anos, Rosalvo Barreto irá te ensinar tudo que é preciso para o trajeto que poucas imobiliárias conhecem: a consolidação no mercado. **A partir do momento em que você adquire mais conhecimento, você vai mais longe.**

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

O QUE VOCÊ VAI
APRENDER NO CURSO?

GESTÃO DA CARREIRA NA IMOBILIÁRIA

Entenda pontos do desenvolvimento profissional e estratégias para avançar na carreira dentro do setor imobiliário.

CONTRATAÇÃO DE EQUIPE

As melhores práticas e estratégias para recrutar e formar uma equipe eficiente no setor imobiliário; Quais habilidades devem ter os captadores e atendentes de locação.

GESTÃO COM SUPERIOR E SUBORDINADO

Compreenda as dinâmicas e estratégias de liderança necessárias para uma relação eficaz entre proprietários de imobiliárias, gerentes, e funcionários.

CRM

Aprenda quais devem ser os principais pontos de atenção ao trabalhar com um CRM, como incentivar o preenchimento da equipe, e como ele pode ajudar no dia a dia.

CAPTAÇÃO DE IMÓVEIS

Explore estratégias mais eficazes para uma maior captação de imóveis para a carteira da imobiliária.

VISÃO DO CLIENTE

Entendendo a visão do cliente locatário e locador; Educando o cliente locador para o mercado; Momentos da verdade no atendimento aos clientes; A visão do cliente sobre a locação.

DESEMPENHO E PRODUÇÃO

Entenda os processos da locação e identifique aonde e como evoluir para cumprir meta; Acompanhamento das negociações; Pontos com foco na rentabilidade do setor.

MEDINDO O SUCESSO DA IMOBILIÁRIA

Saiba quais os critérios de sucesso da marca; Como avaliar e acompanhar indicadores para garantir o sucesso e o crescimento da imobiliária.

EFICIÊNCIA E GESTÃO DE SI PRÓPRIO

Foque no desenvolvimento de habilidades pessoais e técnicas de gestão para maximizar a eficiência na função de gerente.

ROSALVO BARRETO

Rosalvo Barreto, é doutor em Administração, mestre em Marketing Internacional, especializado em Consultorias a empresas familiares. Atua há quase três décadas como consultor especializado à imobiliárias, prestando serviços no mercado nacional e internacional, com trabalhos realizados na Argentina, México e Portugal, além de todo o Brasil.

ÁREA DE GESTÃO

- Phd em Administração | Universidade Nacional de Misiones AR
- Pós-graduação em Terapia familiar sistêmica | Centro de formação e estudos terapêuticos da família – SP
- Especialização em consultoria a empresas familiares | Universidad Camilo José Cela – Espanha
- Formação em gestão imobiliária | UCB
- Franchising | ABF
- Management Style Disney Service Style Disney | Disney University – Fld

ÁREA DE MARKETING E VENDAS

- Mestre em Marketing Internacional | Universidad de La Plata – Argentina
- Negociação | Berkeley University
- Pós-graduação em Marketing | FGV
- Creative Style Disney | Disney University – Fld
- Publicitário - DRT/Pr

ESPECIALIZAÇÕES COMPLEMENTARES

- Extensão em Direito Imobiliário | Universidade FMU
- Especialização em neurolinguística | ESPNL



PRÊMIOS

- 5 Prêmios Top de Marketing ADVB
- 2 Prêmios Marketing Direto Nacional da ABEMD
- 1 Prêmio Master Imobiliário FIABCI (1998 case Apolar imóveis)
- 1 Top Comercial ACP
- 1 Top of Business Europe